



Werkstudententätigkeit im Vertrieb_(m/w/d)

Wir sind Experte für Strategie & Leadership, Führungskultur & Arbeitgeberattraktivität sowie Mergers & Acquisitions (M&A) & Nachfolgelösungen. Wir unterstützen Unternehmer insbesondere in Veränderungssituationen und Wachstumsphasen.

Darüber hinaus sind wir die regionale Geschäftsstelle Nordbaden-Rhein-Neckar des Bundesverband mittelständische Wirtschaft e.V. (BVMW).

Unser Angebot	Aufgaben	Anforderungen
<ul style="list-style-type: none"> → Werkstudententätigkeit mit flexibel Zeiten → Praxiserfahrung in unterschiedlichen Bereichen des Vertriebs → Einblick in Vorgehensweisen und Abläufen des Beziehungsmanagements → Arbeit in einem aufgeschlossenen Team → Kontakt mit zahlreichen Unternehmen der Region → mit öffentlichen Verkehrsmitteln sehr gut erreichbar 	<ul style="list-style-type: none"> → aktive Unterstützung in allen Phasen des Vertriebs → Selbstständiges Mitwirken im Kontakt- und Beziehungsmanagement → Kommunikation mit unterschiedlichen Netzwerkakteuren → Selbstständige Recherche und Aufbereitung von Zielgruppen und Unternehmenskontakten 	<ul style="list-style-type: none"> → Begeisterungsfähigkeit Engagement, Eigeninitiative und sorgfältiges Arbeiten → Freude am Umgang und der Kommunikation mit Menschen → Kenntnisse in Text- und Tabellenkalkulationsprogrammen → Immatrikuliert als Student an einer Hochschule oder Universität → 2 monatiges Praktikum zur Einarbeitung ist vor Beginn der Werkstudententätigkeit gewünscht

Beginn: ab sofort

Ihre Ansprechpartnerin Gertrud Hilser Tel. 06221-13890-0

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an:

personal@businessrelations.de